

Wir setzen Energien frei!

Freude und Engagement führen zum Erfolg. Wer zufrieden ist, arbeitet mit mehr Energie. Deshalb ist für uns die offene und persönliche Zusammenarbeit mit Kunden und Mitarbeitern von elementarer Bedeutung. Wir bieten Ihnen Personaldienstleistungen von kompetenten Spezialisten mit aktuellem Know-how und der Begegnung auf Augenhöhe.

Der Schlüssel zum Erfolg sind nicht die Informationen. Das sind die Menschen

Automobilverkäufer (M/W/D/X) auch Quereinsteiger

(6429)

📍 Standort: Gießen, Lahn 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Automobilverkäufer / Verkaufsberater (m/w/d)

Sie sind eine kommunikative und aufgeschlossene Persönlichkeit, die gerne auf Menschen zugeht und schnell Ihre Anliegen erkennt. Dann sind Sie richtig bei uns. Wir suchen Sie als erfolgreiche Verkaufsperson mit positiver Ausstrahlung und einem taktvollen Überzeugungsvermögen. Bei uns werden Sie für Ihr Verlaufstalent auch entsprechend honoriert.

Arbeitgeberleistungen / Benefits:

- Eine offene Unternehmenskultur mit hervorragendem Betriebsklima!
- Hochmoderne agile Entwicklungsprozesse
- Abwechslungsreiche, verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgaben
- Arbeiten in einem motivierten Team auf Augenhöhe und ohne Dresscode
- Einen unbefristeten Vertrag und leistungsgerechte Bezahlung
- Volle Unterstützung bei Ihrer persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung

Benefits

- Traditionsreicher Familienbetrieb mit kurzen Entscheidungswegen
- Möglichkeit des Leasings moderner Fahrrädern, Mitarbeiter Rabatte bei vielen, verschiedenen Shopping-Locations, kostenlose Getränke und vieles mehr
- Zusammenarbeit in einem dynamischen und kreativen Team
- Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld / Vorschusszahlungen möglich
- Arbeitsplatz mit öffentlichen Verkehrsmitteln erreichbar
- Mitarbeitererrabatte bei 800 Shops online und in Ihrer Stadt
- Empfehlungsprämie - Für Dich und ganz nebenbei 300,- EUR

Deine Aufgaben:

- Erstellen der Bar-, Finanzierungs-, Leasing- und Versicherungsangebote
- Übernahme und aktive Betreuung eines gewachsenen Kundenstamms
- Professionelle Verhandlung von Kaufverträgen
- Planung und Durchführung von Akquisitionstätigkeiten
- Führen von Verkaufs- und Beratungsgesprächen mit Interessenten und Kunden
- Durchführung des Verkaufsabschlusses für die von uns angebotenen Produkte
- Auslieferung und Übergabe des Fahrzeuges an den Kunden
- Umfassende, kundenindividuelle und systematische Betreuung unserer Kunden, auch nach dem Kauf

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung
- Berufserfahrung im Verkauf
- Idealerweise, aber kein Muss: Zertifizierung zum/zur geprüfte/n Automobilverkäufer/in
- Kontaktfreude und Kundenorientierung
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Hohe Motivation mit starker Lern- und Leistungsbereitschaft
- Teamfähigkeit, Belastbarkeit und Flexibilität
- Professionelles und verbindliches Auftreten, gepflegtes Erscheinungsbild, gute Umgangsformen
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse von Vorteil

Bei fragen auf die Stelle :

Frau Aylin Mourat

Personaldisposition
iperdi GmbH
Schützenstraße 7
35578 Wetzlar
Telefon 06441 30949-0

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: IGZ

[Impressum](#)