

Das ist Iperdi:

Wir setzen Energien frei!

Freude und Engagement führen zum Erfolg. Wer zufrieden ist, arbeitet mit mehr Energie. Deshalb ist für uns die offene und persönliche Zusammenarbeit mit Kunden und Mitarbeitern von elementarer Bedeutung. Wir bieten Ihnen Personaldienstleistungen von kompetenten Spezialisten mit aktuellem Know-how und der Begegnung auf Augenhöhe.

Der Schlüssel zum Erfolg sind nicht die Informationen. Das sind die Menschen

Ares Sales Manager (m/w/d/x)

(8513)

📍 Standort: Fronhausen, Lahn 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

iperdi bietet Dir:

- Leistungsprämien und Zusatzleistungen wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Marken-Arbeitskleidung
- Langfristige Einsätze bei renommierten Kunden
- Mitarbeiterrabatte durch Corporate Benefits bei 1.500 Shops und Marken wie Adidas, Nike, Apple etc.
- Sicherheit bei einem der TOP-Personaldienstleister in Deutschland (FOCUS SPECIAL und LÜNENDONK®-LISTE)

Das bringst Du mit:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Berufsausbildung oder ein vergleichbares Studium im Ingenieurwesen
- Gutes Verständnis und Begeisterungsfähigkeit für technische Produkte und marktorientierte Entwicklung
- Hohe Eigeninitiative und Lernbereitschaft
- Ergebnis- und Geschäftsorientiertes Handeln
- Logisches Denken, gute analytische Fähigkeiten notwendig
- Ehrgeiziger Teamplayer mit Organisationstalent und souveränem Auftreten
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, sowie Beratungs- und Verhandlungskompetenz
- Internationale Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

Deine Aufgaben:

- Aktiver Vertrieb der Kunden Produkte inklusive der technischen Beratung
- Geschäftsentwicklung, Identifizierung, Analyse und Realisierung von Vertriebs- und Marketingmöglichkeiten
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Verwaltung und Nachverfolgung der Angebotsprozesse
- Erstellung von regelmäßigen Vertriebsberichten (z.B. Budget, Forecast, monatliches Reporting) zur Vertriebsplanung
- Aufbau von Wissen über Markt- und Wettbewerbsinformationen
- Unterstützung bei neuen Produkt- und Innovationsmanagementprozessen
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Aftersales, Logistik und Produktion in der Bearbeitung von Kundenaufträgen

So erreichst du uns:

Iperdi Marburg

Biegenstraße 3

35037 Marburg

06421 175490

Jobs-MR@iperdi.de

[WhatsApp: 49151 55163896](https://www.whatsapp.com/business/profile/4915155163896)

Abteilung(en): kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP

[Impressum](#)