

Wir setzen Energien frei!

Freude und Engagement führen zum Erfolg. Wer zufrieden ist, arbeitet mit mehr Energie. Deshalb ist für uns die offene und persönliche Zusammenarbeit mit Kunden und Mitarbeitern von elementarer Bedeutung. Wir bieten Ihnen Personaldienstleistungen von kompetenten Spezialisten mit aktuellem Know-how und der Begegnung auf Augenhöhe.

Der Schlüssel zum Erfolg sind nicht die Informationen. Das sind die Menschen

Produktmanager Vertrieb (m/w/d/x)

(7904)

📍 Standort: Neustadt an der Weinstraße 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wir suchen ab sofort engagierte Produktmanager (m/w/d/x) im Vertrieb in Vollzeit

Bereit für eine spannende Herausforderung im internationalen Vertrieb?

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie als technikaffiner Vertriebsexperte die Zukunft innovativer Prozessanlagen!

Warum wir? – Ihre Vorteile bei uns

- **Spannende Projekte** : Vielfältige und innovative Aufgaben – branchenübergreifend und individuell.
- **Work-Life-Balance** : Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeitregelung.
- **Sicherheit** : Unbefristeter Arbeitsvertrag und langfristige Perspektiven.
- **Einarbeitung** : Persönliche Betreuung durch einen Paten, der dich von Tag 1 unterstützt.
- **Attraktive Vorteile** : Hochwertige Arbeitsausstattung, moderne Werkzeuge, kostenlose Parkplätze und eine Kantine.
- **Attraktive Vergütung** : Leistungsgerechte Bezahlung inkl. Schichtzulagen und Sonderleistungen.
- **Weihnachts- und Urlaubsgeld**
- **Starkes Team** : Kollegiale Atmosphäre und Unterstützung bei der Einarbeitung.
- **Hohe Übernahmechancen** nach erfolgreicher Einarbeitung
- Mitarbeiter **Rabatte** durch Corporate Benefits bei 1.500 Shops und Marke, wie Adidas, Apple und Samsung

Ihre Aufgaben – abwechslungsreich und eigenverantwortlich

- **Kundenmanagement**: Sie sind der zentrale Ansprechpartner für unsere internationalen Kunden – von der ersten Anfrage bis zum Projektabschluss.
- **Vertriebsprozess**: Sie übernehmen den kompletten Vertriebszyklus, von der Akquise neuer Kontakte über Messen und Netzwerke bis hin zum Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen.
- **Beratung & Planung**: Mit Ihrem technischen Know-how beraten Sie unsere Kunden bedarfsorientiert, analysieren deren Anforderungen und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen.
- **Technische Ausarbeitung**: Sie planen und konfigurieren komplexe Prozessanlagen, erstellen RI-Fließbilder, Aufstellungspläne und bewerten Ausschreibungsunterlagen.
- **Angebotserstellung**: Auf Basis Ihrer Analyse entwickeln Sie wettbewerbsfähige Angebote und führen diese bis zum Vertragsabschluss – technisch und kommerziell erfolgreich.
- **Projektleitung**: Sie bleiben auch nach der Auftragserteilung am Ball, begleiten Projekte bis zum Abschluss und behalten stets Kosten und Kundenzufriedenheit im Blick.

Ihr Profil – Kompetent, kommunikativ und zielorientiert

- **Fachlicher Hintergrund**: Abgeschlossenes Studium (z. B. Verfahrenstechnik, Maschinenbau) und Erfahrung im technischen Vertrieb oder als Projektingenieur im Bereich Prozesstechnik.

- **Überzeugendes Auftreten:** Mit Präsentations- und Verhandlungsgeschick sowie technischer Kompetenz gewinnen Sie Kunden für unsere anspruchsvollen Lösungen.
- **Hands-on-Mentalität:** Sie denken kundenorientiert, handeln kostenbewusst und bringen komplexe Projekte zielgerichtet zum Abschluss.
- **Soft Skills:** Überdurchschnittliche Kommunikationsstärke, eigenverantwortliches Arbeiten und eine ausgeprägte Reisebereitschaft zeichnen Sie aus.
- **Sprachkenntnisse:** Verhandlungssicheres Englisch ist für Sie selbstverständlich, weitere Sprachkenntnisse sind ein Plus.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann zögere nicht und **bewirb dich jetzt** bei uns! Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

- **Kein langes Bewerbungsverfahren**
- Schreib uns einfach eine [WhatsApp: 4915155163923](https://www.whatsapp.com/business/profile/4915155163923)
- oder ruf uns an: **0631 89 29 74 0**

iperdi GmbH

Richard-Wagner Straße 1
67655 Kaiserslautern

[WhatsApp: 4915155163923](https://www.whatsapp.com/business/profile/4915155163923)

Tel.: 0631/89297411

E-Mail: jobs-KL@iperdi.de

[Impressum](#)